

CIN NO: L17299GJ1993PLC032905 AN IS/ISO: 9001: 2015 COMPANY

Date: 28th October, 2023

To,

The Secretary,

Corporate Relationship Department, Bombay Stock Exchange, 1st Floor, New Trading Ring, Rotunda Building, P.J. Towers, Dalal Street, Mumbai - 400 001

Sub: Compliance under Regulation 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015

Dear Sir,

pursuant to Regulation 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please find enclosed herewith newspaper copies of Notice calling Board Meeting published in the following newspapers on 27th October, 2023:

- The Newsline (Gujarati)
- · Chanakya Ni Pothi (English)

This is for your kind information and record please.

Yours faithfully, For Polylink Polymers (India) Limited

Ankit Vageriya Company Secretary and Compliance officer

Head Office:

506, Saffron Building, Near Center Point, Ambawadi, Ahmedabad - 380 006. Phone: 079-26427800, 26565200 Tele Fax: 91-79-26421864

E-mail: polylink@polylinkpolymers.com

Website: www.polylinkpolymers.com

Registered Office (Works): Block No. 229-230, Vill - Valthera, Dholka-Bagodara Highway, Taluka-Dholka, Dist.-Ahmedabad-382225

ot make the state of the state

પાનાં ૪ માલિક : જયની પબ્લીશર્સ તંત્રી : રણછોડ એન. શાહ સહ તંત્રી : રાધિકા ગંજવાલા અંક : ૦૪૯

પણ અમેરિકામાં ફગાવો અતુશય ઊંચો

ડાબરમાં પણ અત્યારે હરિફાઈ ખૂબ જ તીવ્ર થઈ ગઈ છે



છેલ્લા એક અઠવાડિયાથી અમેરિકન ફેડરલ રિઝર્વના વડા પોવેલ અમેરિકાના ફ્રુગાવા અંગે શું મંતવ્ય દર્શાવે છે તેની રાહ જોવાતી હતી. ન્યૂયોર્ક ખાતે તેમનું પ્રવચન હતું અને આ પ્રવચનમાં તેઓ અમેરિકાના અર્થતંત્ર અને વ્યાજદર અંગે શું અભિગમ દર્શાવે છે તેની વિશ્વભરના શેરબજારોમાં રાહ જોવાતી હતી અને શ્રી જેરોમ પોવેલે દર્શાવ્યું છે કે તાજેતરમાં ફુગાવાનો દર થોડોક નબળો પડ્યો હોય તેવા સંકેત મળી રહ્યા છે તેમ છતાં હજી પણ અમેરિકામાં ફ્રુગાવો અતુશય ઊંચો છેઅને તેને નીચો લાવવો ખૂબ જ આવશ્યક છે અને આ રીતે ફગાવાને નીચો લાવવા જતા જો વ્યાજદર વધારવો પડે અને તેને કારણે અમેરિકન અર્થતંત્ર પણ ધીમું પડે તો પણ કોઈ ચિંતા નથી. અને આ રીતની સ્પષ્ટતા પછી હવે વિશ્વભરના શેરબજારોમાં સ્પષ્ટ થઈ ગયું છે કે અમેરિકન અર્થતંત્રનો વૃદ્ધિદર ધીમો પડે તો પણ ચેરમેન વ્યાજદર વધારશે.

સામે પક્ષે ભારતમાં વિવિધ રાજ્યોની ચૂંટણી માથા ઉપર છે અને તે પછી તરત જ સને ૨૦૨૪ની શરૂઆતમાં લોકસભાની ચૂંટણી આવવાની છે તેને કારણે ભારતીય રિઝર્વ બેંક દ્વારા વ્યાજદર વધારાય તે સંભાવના ઓછી છે. રિઝર્વ બેંકની છેલ્લી મીટીંગમાં તેમણે સ્ટેટસકો એટલે કોઈ પણ ફેરફાર ન કર્યાનો અભિગમ અપનાવ્યો હતો અને હજી એક બે મિટિંગમાં તે પ્રકારના પગલા લીધા પછી ચૂંટણીની તારીખ નજીક આવે ત્યારે વ્યાજદરમાં નાનો ઘટાડો કરાય તે સંભઆવના મજબૂત છે અને આ રીતના ઘટાડા દ્વારા તેઓ શેરબજારને ઉછાળી દે અને તે રીતે સત્તાધારી પક્ષને સાનુકૂળ માહોલ ઊભો કરે તે સંભાવના શેરબજારના ખેલાડીઓ જોઈ રહ્યા છે.

સામે પક્ષે કેન્દ્ર સરકાર દ્વારા ગયા અઠવાડિયે કેન્દ્ર સરકારના કર્મચારીઓ માટે મોંઘવારી ભથ્થાની મોટી રકમ જાહેર થઈ છે. શક્ય છે કે આ ચૂંટણીલક્ષી પગલું હોય પરંતુ આ પગલાને કારણે અર્થતંત્રમાં જંગી લિક્વીડીટી ઊભી થશે અને એક તરફ એફએમસીજી, કન્ઝ્યુમર ડ્યુરેબલ અને ઓટોમોબાઈલ સેક્ટરની માંગ ઊભી થશે પરંતુ સામે પક્ષે ફુગાવો પણ અંકુશ બહાર જાય તે સંભાવના ખૂબ મોટી છે. જે નોકરિયાત વર્ગ સરકારમાં કે રેલવેમાં કામ નથી કરતો તેને માટે મોંઘવારીનું આ્પરિબળ અતિશય જોખમી છે અને તેવી જ રીતે નાના બિઝનેસમેનની હાલત પણ અત્યારે નાજુક છે અને નાના બિઝનેસમેનને એક તરફ ઓનલાઈન વેબસાઈટોની તીવ્ર હરિફાઈ નડી રહી છે જ્યારે બીજી તરફ ઓર્ગેનાઈઝ રીટેઈલ અને કોર્પોરેટ માળખાની અસર પણ તેમને નડે છે. અત્યારે ભલે તમારી આડોશપડોશના કિરાણાવાળાના બિઝનેસમાં ઉછાળો આવ્યો હોય પરંતુ આ ઉછાળો મુખ્યત્વે કિંમતો વધવાને કારણે અને સાથે સાથે વસ્તીવાધારાને કારણે કહી શકાય. કારણ કે તમારી અડોશપડોશના અસંખ્ય લોકો છેલ્લા બે વર્ષથી મોટા ભાગે ઓનલાઈન ખરીદી કરતા હશે અથવા તો રિલાયન્સ રીટેઈલ, સ્ટાર બઝાર કે

પછી ડીમાર્ટ જેવી ઓર્ગનાઈઝ શુંખલામાંથી ખરીદી કરતા હશે અને આ પાસું શહેરના તમામ વિસ્તારોમાં જોઈ શકાય છે અને આ ટ્રેન્ડને કારણે રીટેઈલ સેક્ટરને ગંભીર અસર પડી રહી છે.

સામે પક્ષે આટોમોબાઈલમાં

અને રીયલ એસ્ટેટમાં અત્યારે માંગ ખૂબ

સુંદર છે. પરંતુ રીયલ એસ્ટેટમાં એક તરફ અસંખ્ય તૈયાર ફ્લેટો અને ઓફિસો ખાલી પડ્યા છે. માની લો કે તમારી પાસે પ્રિમિયમ લોકાલિટીમાં ઓફિસ છે અને તેમાં ભાડુઆત જાય તે પછી નવો ભાડુઆત મેળવવો અતિશય મુશ્કેલ બની જાય છે અને આ મંતવ્ય અસંખ્ય પ્રોપર્ટી માલિકોનું છે અને તેવી જ હાલત અત્યારે તૈયાર ફ્લોટ અને મકાનોની પણ કહી શકાય. સારા સારા વિસ્તારોમાં મકાનો ખાલી હોવા છતાં ભાડુઆત નથી મળતા. અને સામે પક્ષે રીયલ એસ્ટેટ કંપનીઓ પોતાના વેચાણો જોરદાર થઈ રહ્યા છે તેમ દર્શાવે છે અને તેનું મુખઅય કારણ અત્યારે અગાઉ સતત દર્શાવીએ છીએ તેમ પોલીસ, પોલિટિશિયનો તેમજ ધર્મગુરુઓના પૈસાનું છે. અને આ વર્ગ પાસે અબજો રૂપિયા આવતા જાય છે અને આ પ્રવાહમાં આઈએએસ લોબી અને સરકારી અધિકારીઓનો સમાવેશ કરવો પડે અને તેમની પાસે પણ ખાતો નથી અને ખાવા દેતો નથીના વાતાવરણ

વચ્ચે અબજો રૂપિયા આવતા હોય તેમ આપણે સૌ જોઈએ છીએ. હમણાં બે દિવસ પહેલા જ છત્તીસગઢમાં એક જુનિયર એન્જિનિયરને ત્યાં દરોડામાં પાંચ ફ્લેટ અને ૧૦ ગોડાઉનની સંપત્તિ પકડાઈ હતી અને આ એક દાખલો છે અને તેને કારણે કેવા પ્રકારનું ભંડોળ અત્યારે રીયલ એસ્ટેટમાં આવે છે અને રીયલ એસ્ટેટની તેજી શેને કારણે છે તે પણ તમે સમજી શકશો અને આ પ્રકારનો માહોલ હોવાને કારણે ભારતીય શેરબજારની તેજી અત્યારે એકદમ પાતળી દોરી ઉપર આગળ વધી રહી છે તેમ સ્પષ્ટ રીતે કહી શકાય. મોટા ભાગની કંપનીઓના વેલ્યૂએશન અતિશય મોંઘા થઈ ગયા છે અને સપ્ટેમ્બર ક્વાર્ટરના આંકડા ઉપરથી સ્પષ્ટ રીતે કહી શકાય છે કે આ સેક્ટરમાં વૃદ્ધિદર ઠંડો પડ્યો છે. કદાચ હજી દિવાળીના તહેવારોને કારણે થોડા ઘણા વેચાણો જોઈ શકાશે પરંતુ તે પછી હાલત શું થશે તે કહેવું મુશ્કેલ છે અને આ પાસાને કારણે જ નિફ્ટીના શેરો છેલ્લા ત્રણ મહિનાથી કોન્સોલિડેશન એટલે કે ટૂંકી વધઘટના તબક્કામાં ફસાયેલા છે. જ્યારે મીડકેપ અને સ્મોલકેપમાં ૮૦૦૦ જેટલા શેરો હોવાને કારણે ૫૦ કે ૧૦૦ શેરોમાં તેજી સંપૂર્શપણે શક્ય છે પરંતુ આવા ૫૦-૧૦૦ શેરોને ધ્યાનમાં રાખીને

ઉપર દર્શાવેલું એનાલિસીસ કદાચ કેટલાક વાચકોને ગળે નહિ ઊતરે અને તેથી આવા વાચકો માટે ગયા અઠવાડિયે જાહેર થયેલા હિન્દુસ્તાન યુનિલિવરના

બજાર જોરદાર તેજીમાં છે તેમ કહી દેવું

તદ્દન મુર્ખામી છે.

માર્કેટ કેટલું તે તમે વિચારી લો. મચ્છર મારવાની દવામાં ભલે ગોદરેજનું પ્રભુત્વ હોય પરંતુ આ માર્કેટ મરી-મસાલા જેટલું મોટું નથી તે તમને સમજાવવાની જરૂર નથી અને તેથી ગોદરેજ કન્ઝ્યુમર પ્રોડક્ટના ઊંચા વેલ્યૂએશનવાળા શેરમાં રોકાણ રાખવાને બદલે તમે વધારે જોરદાર ભાવિ વાળા તાતા કન્ઝ્યુમરના શેરમાં શિફ્ટ થતા જાવ તે ખુબ જ સલાહભરેલ છે.

આવી જ રીતે **ડાબર**માં પણ અત્યારે હરિફાઈ ખૂબ જ તીવ્ર થઈ ગઈ છે. આજથી ૧૫ વર્ષ પહેલા મધ અને આયુર્વેદિક પ્રોડક્ટોમાં ડાબરની મોનોપોલી હતી પરંતુ બાબા રામદેવે આવીને ડાબરની મોનોપોલી તોડી નાખી અને આ ટ્રેન્ડને કારણે ડાબર માટે હવે ઊંચો વૃદ્ધિદર હાંસલ કરવો મુશ્કેલ થઈ ગયું છે. અત્યારે રૂા. પરપ વાળા આ શેરમાં આવતા થોડા દિવસોમાં ભાવ થોડો તૂટે તે સંભાવના ખૂબ મજબૂત છે.

ઇમામી લિમિટેડમાં રૂા. ૫૮૩ના ટોપથી ઘટીને શેર રૂા. ૫૦૪ ઉપર આવ્યો છે અને તેમાં પણ આવતા થોડા દિવસો દરમ્યાન ભાવ ધીરે ધીરે ઘટીને રૂા. ૪૮૫ સુધી ઉતરી જાય તો નવાઈ નહિ લાગે. **મેરિકો**માં પણ આ જ પ્રકારનો ટ્રેન્ડ છે અને મેરિકોની કોઈક અલગ પ્રકારની પ્રોડક્ટ નથી દેખાતી. ભલે હેરઓઈલ અને અન્ય કેટલાક ધંધામાં તેની બ્રાન્ડ મજબૂત હોય પરંતુ એક આખું માર્કેટ તેણે તાતા સોલ્ટની જેમ કબજે કર્યું હોય તેવી પરિસ્થિતિ નથી અને તેથી લાંબાગાળાના એન્ગલથી આ શેરમાં ન પડાય. શોર્ટટર્મમાં પણ આ શેરમાં રૂા. પ૪૭ના લેવલથી ભાવ વધારે તટે તે સંભાવના મજબૂત છે.

અને પ્રોડક્ટોના માર્કેટમાં મજબૂત સ્થાન હાંસલ કરનાર **મેનકાઇન્ડ ફામ**માં અત્યારે છેલ્લા ત્રણ મહિનાથી ટૂંકી વધઘટે ભાવ પડી રહ્યો છે. ઓગસ્ટની શરૂઆતમાં રૂા. ૧૮૦૦ ઉપરનો ભાવ હતો અને અત્યારે પણ રૂા. ૧૮૦૦નો ભાવ જ પડી રહ્યો છે અને મેનકાઈન્ડ ફાર્માનો આ ભાવ અતિશય મોઘું વેલ્યુએશન દર્શાવે છે. બુકવેલ્યુ ર્રા. ૧૯૪ છે અને તેની સામે અત્યારનો ભાવ ૯.૨૯ના રેશિયો ઉપર ચાલી રહ્યો છે. કોન્ડોમના માર્કેટમાં આ કંપનીએ મજબૂત પોઝિશન હાંસલ કરી છે. પરંતુ સામે પક્ષે રેમન્ડ પાસેથી કોન્ડોમ બિઝનેસ ગોદરેજે હસ્તગત કર્યા પછી હવે મેનકાઈન્ડને સજ્જડ હરિફાઈ ઊભી થવાની. સામે પક્ષે કેટલીક પ્રોડક્ટોમાં આ કંપની સુંદર વૃદ્ધિદર ધરાવે છે, પરંતુ એવી ખાસ ટેકનોલોજીવાળી પ્રોડક્ટો નથી કે જેમાં તેની મોનોપોલી લાંબો સમય ટકી રહે અને તેની તમામ પ્રોડક્ટોમાં હરિફાઈ ગમે ત્યારે એકદમ વધી જાય અને કંપનીના વેચાણો તૂટી જાય તે ભય રહેલો છે અને આ પરિસ્થિતિમાં રૂા. ૧૮૦૦વાળા મેનકાઈન્ડ ફાર્મામાં લાંબો કસ નથી દેખાતો અને તેમાંથી એક્સપોઝર કાપતા જવાય.

પીશા અને નાસ્તાના શેરમાં અત્યારે **વરૂણ બેવરેઝીસ**નો શેર ખાસ ધ્યાન ખેંચે છે. એક તરફ આ કંપનીને પેપ્સીના ફ્રેન્ચાઈઝ તરીકે ખૂબ જ જંગી બિઝનેસ મળી રહ્યો છે. કોકાકોલા અને પેપ્સી વિશ્વભરના માર્કેટમાં જંગી વેચાણો ધરાવતી કંપનીઓ છે અને ભારતમાં પેપ્સીના બોટલિંગ ફ્રેન્ચાઈઝ તરીકે વરૂણ વેબરેઝીસ કામ કરે છે અને સાથે સાથે તેશે પડોશી દેશોમાં પણ વેચાણ કરવાના લાયસન્સ લઈ લીધા છે અને આ ટ્રેન્ડને કારણે તેની ટોપલાઈને અને બોટમલાઈનમાં હજી થોડા વર્ષો સુંદર વૃદ્ધિદર જોવા મળે તે પરિણામોની છણાવટ સહેજ ટૂંકમાં કરી ૧૩૨૭ ઉપર છે અને છેલ્લા બે મહિના લઈએ.

યુનિલિવરના હિન્દુસ્તાન સપ્ટેમ્બર ક્વાર્ટરના વેચાણ વોલ્યૂમમાં ફક્ત બે ટકાનો વધારો જ થયો છે. જયારે એનાલિસ્ટોને અપેક્ષા હતી કે વેચાણ વોલ્યૂમમાં ત્રણ ટકાનો વધારો આવશે. સામે પક્ષે છેલ્લા બે વર્ષ દરમ્યાન ગ્રામ્ય માર્કેટમાં હિન્દુસ્તાન યુનિલિવરના વેચાશ વોલ્યૂમમાં ઘટાડો જોવાયો છે. કંપની દ્વારા તેના જાહેરખબર અને પ્રમોશન ખર્ચમાં તોતીંગ વધારો કરવા છતાં પણ આ પરિસ્થિતિ છે અને બે ટકા વધારો તો કેવળ વસ્તી વધવાને કારણે છે તેમ કહીએ તો સહેજ પણ અતિશયોક્તિ નથી. આંકડાની દષ્ટિએ કંપનીના વેચાણોમાં સપ્ટેમ્બર ક્વાર્ટર દરમ્યાન કેવળ ૩.૬ ટકાનો વધારો થયો છે એટલે કે બાકીનો વેચાણો વેચાણ કિંમત વધારાને કારણે કહી શકાય. કંપનીની મોટા ભાગની પ્રોડક્ટોમાં બેથી ત્રણ ટકાનો વધારો થયો છે. અને તે સ્પષ્ટ રીતે શું દર્શાવે છે તે તમને સમજાવવાની જરૂર નથી. હિન્દુસ્તાન યુનિલિવરનો શેર છેલ્લા બે મહિનાથી સતત ઘટતો રહ્યો છે. જુલાઈ મધ્યમાં આ શેરમાં રૂા. ૨૭૭૦નું ટોપ બન્યું હતું અને અત્યારે પરિશામ પછી આ શેર ઘટીને રૂા. ૨૫૪૮ ઉપર આવ્યો છે અને આગામી દિવસોમાં આ શેરમાં વધારે ઘટાડો જોવા મળે તે સંભાવના મજબત છે. નીચામાં રૂા. ૨૫૦૦નું લેવલ તોડીને આ શેર રૂા. ૨૪૫૦ સુધી ઉતરી જાય તો પણ નવાઈ નહિ લાગે.

સામે પક્ષે પ્રોક્ટર એન્ડ ગેમ્બલ **હાઈજીન અને હેલ્થ**ના શેરમાં છેલ્લા એક મહિનાથી ધીમો સુધારો જોવાય છે. ઓગસ્ટમાં રૂા. ૧૬૦૦૦ ઉપર હતો અને અત્યારે વધીને રૂા. ૧૭૩૬૪ ઉપર કહેવામાં સહેજ પણ અતિશયોક્તિ આવી ગયો છે તેમ છતા આ શેરમા પણ એકદમ મોટા ઉછાળાની જગ્યા નથી દેખાતી અને તેથી આ શેરમાં પણ નવા રોકાણની સલાહ નથી.

જુલાઈ આખરમાં **કોલગેટ**નો શેર રૂા. ૨૦૮૦ ઉપર હતો અને અત્યારે પણ રૂા. ૨૦૮૮ ઉપર ચાલે છે અને તે પણ સ્પષ્ટદર્શાવે છે કે કોલગેટના શેરમાં પણ છેલ્લા બે મહિના દરમ્યાન કોન્સોલિડેશનનો ટ્રેન્ડ જોવાય છે તેમ છાતં આ શેરમાં અન્ય કેટલાક પાસાને કારણે ધીમો અપટેન્ડ જોવા મળે તે સંભાવના છે. અને એકંદરે માર્કેટ નબળુ ંહોવા છતાં અન્ય પરિબળોને કારણે કોલકેટનો શેર રૂા. ૨૧૦૦નું લેવલ કૂદાવીને ધીરે ધીરે રૂા.૨૨૦૦ તરફ આગળ વધે તે સંભાવના ખૂબ મજબૂત

વાડિયા ગ્રુપની બ્રિટાનિચામાં પણ છેલ્લા ત્રણ મહિના દરમ્યાન સ્પષ્ટ રીતે કરેકશન જોવાઈ રહ્યું છે. જુલાઈ મધ્યમાં આ શેરે રૂા. પર૭૦નું ટોપ બતાવ્યું હતું અને તે પછી ધીરે ધીરે ઘટીને આ શેર રૂા. ૪૬૦૨ ઉપર આવી ગયો છે અને આવતા થોડા દિવસોમાં હજી આ શેર વધારે ઘટીને રૂા. ૪૫૦૦ સુધી ઉતરી જાય તે સંભાવના મજબૂત છે. બ્રિટાનિયામાં છેલ્લા બે મહિના દરમ્યાન રૂા. ૪૪૦૦થી રૂા. ૪૬૦૦ની રેન્જમાં કોન્સોલિડેશન ચાલી રહ્યું છે અને આ જ પ્રકારનું કોન્સોલિડેશન આવતા થોડા અઠવાડિયા જોવા મળે તો નવાઈ નહિ લાગે.

સામે પક્ષે અદાણી વિલ્મરનો શેર છેલ્લા ત્રણ મહિનામાં તીવ્ર કરેકશન દર્શાવે છે. જુલાઈ આખરમાં આ શેરે રૂા. ૪૨૨નું ટોપ બતાવેલું અને અત્યારે ઘટીને રૂા. ૩૩૮ ઉપર આવી ગયો છે અને આવતા થોડા દિવસોમાં આ શેર હજી વધારે તૂટીને રૂા. ૩૨૦ સુધી ઉતરી જાય તો પણ નવાઈ નહિ લાગે અને તેથી જો તમારી પાસે અદાણી વિલ્મરના શેર હોય તો અત્યારે વેચીને નીચામાં એન્ટ્રી લેવાની વ્યૂહરચના અપનાવી શકાય.

પતંજલિનો શેર અત્યારે રૂા.

દરમ્યાન આ શેર રૂા. ૧૩૦૦ પ્લસ-માયનસ પકડાઈ રહ્યો છે. પતંજલિ ગ્રૂપ દ્વારા અન્ય કંપનીમાં રૂા. ૫૦૦૦થી રૂા. ૭૦૦૦ કરોડનો આઈપીઓ લવાય તે સંભાવના હોવા છતાં પણ આ શેરમાં આકર્ષણ ઓછું છે અને તેનું મુખ્ય કારણ છે પતંજલિનું અતિશય મોંઘું

વેલ્યુએશન. શેરબજારમાં વેલ્યૂએશન એ કોઈ જાદ્દઈ પરિબળ નથી પરંતુ વેલ્યૂએશન મુખ્યત્વે જે-તે કંપનીના વૃદ્ધિદર તેમજ જે-તે સેક્ટરની વૃદ્ધિ ઉપર નિર્ભર છે અને તેમાં પતંજલિના વેચાણોમાં જો ઉછાળો મર્યાદિત થઈ ગયો હોય તો સ્વાભાવિક છે કે આ શેરમાંથી આકર્ષણ પણ ઘટી જાય. છેલ્લા ૧૨ મહિના દરમ્યાન પતંજલિની શેરદીઠ કમાણીમાં ૧૬.૧૫ ટકાનો ઘટાડો થયો છે અને જ્યારે આવી પરિસ્થિતિ હોય ત્યારે ૬૫.૮૩ના પીઈરેશિયોવાળો આ શેર અતિશય મોંઘો દર્શાવાય તો સહેજ પણ નવાઈ નહિ લાગે અને તેથી હાલના તબક્કે પતંજિલમાં પણ રોકાણ વધારવાની સલાહ નથી.

ક્રુજ્યુમરનો શેર ધીમો સુધારો દર્શાવે છે. કદાચ વાચકોને થશે કે ચાશક્યવાળાનો આ પહેલા ખોળાનો છોકરો કહી શકાય પરંતુ તાતા કન્ઝ્યુમરની પરિસ્થિતિ થોડીક અલગ છે. કંપની મીઠાના ધંધામાં અત્યારે મોનોપોલી ઉપર છે તેમ કહી શકાય. ભલે નિરમાનું મીઠું પણ બજારમાં આવે છે અને અન્ય કેટલીક કંપનીઓ પણ મીઠું બહાર પાડે છે પરંતુ જે અંકે તાતા સોલ્ટ અંગે ગ્રાહકોમાં આકર્ષણ છે તેને કારણે આ કંપની માટે મોનોપોલી છે તેમ

સામે પક્ષે ચાના બિઝનેસમાં આ

કંપની અત્યારે ટોચની બે કંપનીઓમાં

આવા

તબક્કે તાતા

સ્થાન ધરાવે છે. એક તરફ હિન્દ્રસ્તાન યુનિલિવરની લિપ્ટન બ્રાન્ડ છે જયારે બીજી તરફ તાતા કન્ઝ્યુમરની વિવિધ બ્રાન્ડ છે અને આ પરિસ્થિતિમાં વાઘ-બકરી, સોસાયટી, જીવરાજ વગેરે પ્રાદેશિક બ્રાન્ડો અનેક નાના-નાના વિસ્તારોમાં હાજરી ધરાવે છે પરંતુ જેને નેશનલ બ્રાન્ડ કહેવાય તેમાં તાતા કન્ઝ્રયુમરની જે પોઝિશન છે તે અતિશય મજબૂત બનતી જાય છે. અને કેવળ ભારતના જ નહિ પરંતુ વિશ્વના ચાના માર્કેટમાં આ કંપની અત્યારે પ્રથમ સ્થાન ઉપર છે. વિશ્વની ટોચની ચાની કંપની ટેટલી અત્યારે આ કંપની હસ્તક આવી ગયેલી છે અને આવું જ વિશાળ કોફીનું માર્કેટ પણ આ કંપની કબજે કરી રહી છે, પરંતુ તાતા કન્ઝ્યુમર અત્યારે પાણી એટલે કે મિનરલ વોટર, સ્પોર્ટ્સ ડ્રિંક્સ તેમજ મરીમસાલાના ધંધામાં પણ ખૂબ જ મોટા પાયે દાખલ થઈ છે. મરી-મસાલાના માર્કેટમાં મુંબઈની એવરેસ્ટ, ગુજરાતની બે બ્રાન્ડ અને દક્ષિણ ભારતની એક કે બે બ્રાન્ડ પ્રાદેશિક લેવલે મજબૂતી દર્શાવે છે પરંતુ રાષ્ટ્રવ્યાપી બ્રાન્ડ તરીકે અન્ય કોઈ હરિફ નથી. ગુજરાતમાં રામદેવનું પ્રભુત્વ છે. પરંતુ જે નેશનલ લેવલ ઉપર જાહેરખબર દ્વારા તાતા ગ્રૂપ મરી-મસાલાનો અતિશય વિશાળ ધંધો કબજે કરતી જાય છે તે ખૂબ જ નોંધપાત્ર છે અને તેથી ભલે એકદમ ઝડપી ઉછાળો ન હોય પરંતુ રૂા. ૮૯૫વાળા આ શેરમાં એસઆઈપીની રીતે રોકાણ વધારી શકાય અને પાંચ વર્ષ પછી આ શેર તમને ટાઈટન જેવું સુંદર રિટર્ન આપી

સામે પક્ષે ગોદરેજ કન્ઝ્યુમરે થોડીક અલગ પ્રોડક્ટો ઉપર પોતાનું ફોકસ વધાર્યું છે. હેરડાઈ, હેર કલર, તેમજ મચ્છર મારવાની દવા અને કિફાયતી અને ક્વોલિટીવાળા સાબુના માર્કેટમાં આ કંપનીએ પ્રભુત્વ હાંસલ કર્યું છે. પરંતુ પહેલી ત્રણ પ્રોડક્ટનું

૧૦૦૦થી રૂા.૧૧૦૦ વચ્ચે ભાવ આવે તે સંભાવના મજબૂત છે અને તેથી રોકાણ જાળવી શકાય. સામે પક્ષે બિકાજી કૂડ્સમાં ભલે અમિતાભ બચ્ચન જાહેરાત કરતા હોય પરંતુ આ ધંધામાં હરિફાઈ અતિશય તીવ્ર છે અને અનેક ઉત્પાદકો હવે આ ધંધામાં દાખલ થયા છે અને આ ટ્રેન્ડને કારણે બિકાજીમાં અતિશય ઊંચું વેલ્યૂએશન ટકાવવું મુશ્કેલ છે. બિકાજીનો શેર ૮૦ના પીઈરેશિયો ઉપર ચાલી રહ્યો છે અને આવું ઊંચું વેલ્યૂએશન ક્યારે યોગ્ય ગણાય કે જયારે તેની બોટમલાઈનમાં ૪૦થી ૫૦ ટકાનો વૃદ્ધિદર હોય પરંતુ બિકાજીમાં આવો કોઈ વૃદ્ધિદર નથી દેખાતો અને ગમે

પ્રતાપ સ્નેક્સના શેરમાં પણ આ જ પ્રકારનો ટ્રેન્ડ કહી શકાય. યલો ડાયમંડ બ્રાન્ડ હેઠળ વિવિધ પ્રકારના નાસ્તાનું વેચાણ કરતી પ્રતાપનો શેર અત્યારના ૫૦ના પીઈરેશિયો ઉપર ચાલે છે અને રૂા. ૮૭૫વાળા આ શેરમાં પણ છેલ્લા થોડા વખતથી ટૂંકી વધઘટનો ટ્રેન્ડ છે અને તેમાં નવા ઉછાળાની જગ્યા નથી દેખાતી. દૂધના ધંધામાં પરાગ મિલ્કનો શેર રૂા. ૨૨૩ ઉપર છે અને આ ધંધામાં મોટા ઉદ્યોગપતિઓ દાખલ થવાની અપેક્ષા હોવાથી અને ખાસ કરીને રિલાયન્સને રસ હોવાથી તેમાં ટેઈકઓવરની સંભાવના મજબૂત છે અને તેથી રૂા. ૨૨૩ વાળો આ શેર આગામી દિવસોમાં ધીરે ધીરે ર્રા. ૨૫૦ અને તે પછીના ઉછાળે રૂા. ૨૭૦નો ભાવ બતાવી દે તો નવાઈ નહિ લાગે.

ત્યારે કરેકશન આવી જાય તે સંભાવના

મજબત છે.

સામે પક્ષે આંધ્રપ્રદેશના અમૂક વિસ્તારોમાં દૂધ અને અન્ય પ્રોડક્ટોનું વેચાણ કરતી હેરિટેજ કૂડનો શેર અત્યારે નબળાઈ દર્શાવે છે. ચંદ્રાબાબુ નાયડુ છેલ્લા ઘણા સમયથી જેલમાં છે અને સ્વાભાવિક છે કે તેને કારણે સેન્ટીમેન્ટને અસર પડે. રૂા. ૨૪૧ વાળા આ શેરમાં કસ નથી દેખાતો અને તેમાંથી હાલના તબક્કે નીકળી જવું સલાહભરેલ છે.

બીજી તરફ **ગોદરેજ એગ્રો** તેની પેટા કંપનીના મારફતે દૂધના ધંધામાં છે. પશુઆહારમાં પણ આ કંપની મોનોપોલી પોઝિશન ઉપર છે અને સાથે સાથે પ્લાન્ટેશન વગેરે બિઝનેસમાં પણ તેણે મોટું કામકાજ હાંસલ કર્યું છે તેમ છતાં ગોદરેજ ગ્રુપના આ શેરને છેલ્લા પાંચ વર્ષથી નજર લાગી ગઈ હોય તેમ રૂા. ૪૫૦થી રૂા. ૫૩૦ની રેન્જમાં જ ચોંટી ગયો છે અને આ પરિસ્થિતિ હોવાને કારણે આ શેરમાં પડી રહેલું સલાહભરેલ નથી લાગતું. ભલે ધંધો સારો હોય અને માણસો પણ સારા હોય પરંતુ પાંચ-સાત વર્ષથી શેર ન ચાલતો

ડોડલા ડેરીનો શેર અત્યારે રૂા. ૬૭૮ ઉપર છે અને તેમાં ઊંચા વેલ્યૂએશન પછી હવે કરેકશન શરૂ થયું છે અને શોર્ટટર્મમાં ભાવ વધારે ઘટે તો નવાઈ નહિ લાગે.

હોય તો શું કામનું ?

થોડા મહિના પહેલા આઈપીઓ લઈને આવેલી **એચએમઈ એગ્રો**માં આઈપીઓ પછી રૂા. ૮૩૦નો ભાવ જોવાયો હતો અને અત્યારે પ્રોફિટ બુકિંગ સાથે રૂા. ૭૨૬નો ભાવ ચાલે છે. નોનવેજનો બિઝનેસ કરતી હોવાને કારણે કેટલાક રોકાણકારો આ શેરમાં રોકાણ નહિ કરે પરંતુ આ કંપનીનું લાંબાગાળાનું ભાવિ સુંદર છે.

સામે પક્ષે **નેસ્લે** તેના સપ્ટેમ્બર ક્વાર્ટરના પરિશામો પછી કોઈ પોઝિટિવ જાહેરાત આપે તેવી અપેક્ષા છે અને તે પાછળ શેર અત્યારે રા. ૨૪૧૩૨ ઉપર આવેલા આ શેરમાં આવતા થોડા દિવસોમાં જ રૂા. ૨૬૦૦૦થી રૂા. ૨૭૦૦૦ની રેન્જમાં ભાવ આવી જવાની સંભાવાન છે અને તેથી થોડાક શેરો લઈને મૂકી શકાય.

નવીદિલ્હીની **બેક્ટર કૂડ**નો શેર છેલ્લા છ મહિનાથી કવર કરવાનું દર્શાવીએ છીએ અને નવેમ્બર, ૨૦૨૨માં રૂા. ૪૦૦ ઉપર હતો અને અત્યારે આ શેર રૂા.૧૧૪૮ ઉપર આવી ગયો છે અને આવતા થોડા દિવસોમાં આ શેરમાં ધીમા સુધારા સાથે રૂા.૧૨૦૦ અને પછી તે પછી રૂા. ૧૨૫૦નો ભાવ જોવા મળે તે સંભાવના ખૂબ મજબૂત છે.

આ વખતના શિયાળામાં બ્રુવરી કંપનીઓ માટે વેચાણો જોરદાર થવાની સંભાવના છે. દારૂ, બિયર અને



વાઈનના વેચાણો જોરદાર થશે તેમ દેખાય છે. સામે પક્ષે શેરડીનો પાક ઓછો હોવાને કારણે ઇથેનોલ માટે શેરડીની શોર્ટેજ રહેશે અને તેથી કાચોમાલ મોંઘો થાય અને વેચાણ કિંમતો વધે અને નફ્રો પણ વધે તે સ્વાભાવિક છે અને આ પરિસ્થિતિમાં રૂા. ૧૦૪૬વાળા **યુનાઇટેડ સ્પીરીટ**ના શેરમાં રોકાણ વધારતા જવાય. રાજકારણીઓનું ધ્યાન ન ખેંચાય તે માટે આ શેર અતિશય ધીરે ધીરે ઊંચકાશે તેમ છતાં ૬થી ૧૨ મહિનાના એન્ગલથી રોકાણ કરવાથી રિટર્ન ખૂબ સુંદર છૂટશે તેમ દેખાય છે.

તેવી જ રીતે ચુનાઇટેડ બુવરીનો શેર પણ અત્યારના રૂા. ૧૫૬૬ના ભાવે કવર કરી શકાય અને તેનું ભાવિ પણ જોરદાર છે. વાઈનના માર્કેટમાં સુલા વાઈન અત્યારે ટોચના સ્થાન ઉપર છે અને સાથે સાથે આ કંપની પોતાના દ્રાક્ષના બગીચામાં હોટલ પણ ચલાવે છે અને તે હોટલ પણ ખૂબ જ પોપ્યુલર છે. અત્યારના રૂા. ૪૯૦ના ભાવે આ શેરમાં લાંબાગાળાના એન્ગલથી રોકાણ વધારી શકાય અને તેમાં બે વર્ષે સુંદર રિટર્નની જગ્યા છે. થોડા મહિના પહેલા જ રૂા. ૨૫૦ના ભાવે આ શેર લેવાની વાત કરી હતી અને અત્યારે લગભગ ડબલ થઈ ગયો છે તો પણ તેમાં એસઆઈપીની રીતે રોકાણ વધારી શકાય.

રેડિકો ખેતાન અત્યારે રૂા. ૧૨૫૦ ઉપર છે અને તેમાં અતિશય ધીમા સુધારાની સંભાવના છે. જયારે **ગ્લોબસ સ્પીરીટ** રૂા. ૮૪૦ ઉપર ચાલે છે અને તેમાં થોડુંક પ્રોફિટ બુકિંગ જોવા મળે તેવી ગણતરી છે.

હોટલ કંપનીઓમાં તાતા ગ્રપની **ઇન્ડિયન હોટલ**નો શેર અત્યારે રૂા. ૪૧૪ ઉપર ચાલી રહ્યો છે અને તેમાં અત્યારે કોન્સોલિડેશન અને એકદમ ધીમા સુધારાની જગ્યા છે અને તેથી તે શેર ઉપર ફોકસ વધારી શકાય. સામે પક્ષે **ઇઆઇએચ**

હોટલ્સના શેરમાં અત્યારે નબળાઈ અને ઘટાડાનો ટ્રેન્ડ શરૂ થઈ ગયો છે. ઈઆઈએચ લિમિટેડમાં એક તરફ રિલાયન્સનું મોટું હોલ્ડિંગ છે અને બીજી તરફ આઈટીસી પણ શેરનો મોટો જથ્થો પકડીને બેસી ગઈ છે અને બે મહારથિ વચ્ચે ઓબેરોય ગ્રૂપની આ હોટલોનો કચ્ચરઘાણ વળી રહ્યો છે તેમ કહીએ તો પણ નવાઈ નહિ લાગેઅને તેથી આ શેરમાંથી શિફ્ટ થઈ જવાય.

મીડસાઈઝ હોટલોમાં **લેમનટ્રી**નું ભાવિ જોરદાર છે. લોકડાઉન પછી આ શેર ફક્ત રૂા.૪૨ના ભાવે કવર કરવાનું કહ્યું હતું અને તે પછી ધીરે ધીરે વધીને અત્યારે રૂા. ૧૨૩ ઉપર આવી ગયો છે અને તે રીતે ૨૦૦ ટકાનું રિટર્ન તો થઈ ગયું અને હજી પણ આ શેરમાં તોતીંગ ઉછાળા સાથે રૂા. ૧૪૦નો ભાવ જોવા મળે તે સંભાવના મજબૂત છે. અત્યારે જે રીતે હોટલોમાં ઓક્યુપંસી દર વધ્યા છે અને સાથે સાથે રૂમભાડા વધ્યા છે અઠવાડિયામાં તોફાની ઉછાળા સાથે રૂા.

અને નવી હોટલમાં રોકાણ અતિશય મોંઘું થઈ ગયું છે તે જોતા લેમનટ્રીના નફામાં તોતીંગ ઉછાળાની જગ્યા છે અને તેથી રોકાણ કરી શકાય.

સામે પક્ષે ક્લબ મહિન્દ્રા શૃંખલા ધરાવતી **મહિન્દ્રા હોલિકે રિસોર્ટ**નો શેર લોકડાઉન વખતના બોટમના લેવલથી સતત લેવડાવીએ છીએ. અત્યારે રૂા. ૪૫૫ ઉપરનો આ શેર પણ આવતા પાંચ વર્ષમાં મલ્ટીબેગર શેર બનવાનો. મહિન્દ્રા એન્ડ મહિન્દ્રા ગ્રૂપની આ કંપની અતિશય ઓછા મૂડીરોકાણથી પોતાની હોટલો અને રિસોર્ટની સંખ્યા સતત વધારતા જાય છે અને આ શુંખલા એટલી બધી પોપ્યુલર છે કે તેમાં મેમ્બર થવા માટે યુવાન વર્ગ રૂા. ૧૦થી ૧૫ લાખ ફ્રી પણ ચૂકવે છે. આમ કંપનીએ અતિશય જોરદાર મોડલ ઊભું કર્યું છે અને આ મોડલનો ફાયદો આવતા પાંચ વર્ષમાં અફલાતૂન મળશે તેમ કહી શકાય. શેરનો અત્યારનો ભાવ ચોક્કસપણે મોંઘો છે તેમ છતાં આવતા પાંચ વર્ષમાં મલ્ટીબેગર બનશે તે પાસું ધ્યાનમાં રાખીને આ શેર કવર કરવો ખૂબ જ સલાહભહેલ છે.

ભારતના એરપોર્ટ ઉપરની મેનેજમેન્ટ લોન્જની **ડ્રીમફોલ્ક્સ**નો શેર અત્યારે રૂા.૫૦૦ ઉપર ચાલે છે અને તેમાં લાંબાગાળા માટે રોકાણ કરી શકાય.

અત્યારે પિઝા શૃંખલાઓમાં હરિફાઈ એકદમ તીવ્ર થઈ ગઈ છે. એક તરફ દેવચાની ઇન્ટરનેશનલ અને બીજી તરફ બર્ગર કિંગ અને ત્રીજી તરફ શેફાચર કુડ ચોથી તરફ જ્યુબીલન્ટ ક્રું આમ હરિફાઈ કાતિલ છે. અને કાચામાલની કિંમતો વધતી જાય છે અને આ પાસાને કારણે લાંબાગાળાનું ભાવિ સુંદર હોવા છતાં આ તબક્કે આ શેરોમાં કસ નથી રહ્યો અને તેથી મોટું રોકાણ હાલમાં સલાહભરેલ નથી. પરંતુ આ તમામ કંપનીઓના બાપ તરીકે પોઝિશન હાંસલ કરનાર **ઝોમેટો**નો શેર કવર કરી શકાય. ગયા અઠવાડિયે તમે સમાચાર વાંચ્યા હશે કે ટોચના ફંડ મેનેજરે સ્વીગીના વેલ્યૂએશનમાં ૪૩ ટકાનો વધારો કર્યો છે સંસ્કૃતમાં આપણે એક સ્લોક ભણતા હતા કે ગમે તે ભગવાનને પ્રશામ કરો પરંતુ તે પ્રશામ સૌ પ્રથમ ગણેશને પહોંચે છે અને તે પ્રકારે તમે પિઝા હટમાંથી ખાવાનું મંગાવો કે પછી તાજની હોટલમાંથી કે પછી ઓબેરોયની હોટલમાંથી ખાવાનું મંગાવો પરંતુ તે તમામમાં કમિશન ઝોમેટોને મળી રહ્યો છે અને ઝોમેટો અને સ્વીગી અત્યારે એવા કદ ઉપર પહોંચી ગઈ છે કે તેમાં હરિફાઈ ઊભી થવી મુશ્કેલ છે. ઝોમેટોમાં કરેકશન વખતે ભાવ એક તબક્કે રૂા. ૪૪ સુધી ઉતરી ગયો ત્યારે મોતીલાલ ઓસ્વાલના વડાને પણ પોતાની ટીમના નિર્ણય અંગે ગભરાટ થઈ ગયો હતો પરંત અત્યારે આ શેર રૂા.૧૧૨ ઉપર આવી ગયો છે અને આવતા થોડા દિવસોમાં એકદમ ધીરે ધીરે વધીને રૂા. ૧૩૦ થાય તે સંભાવના મજબૂત છે અને આ ભાવે પણ થોડા થોડા કરીને ઝોમેટો ભેગા કરી શકાય અને આવતા પાંચ વર્ષમાં આ કંપની અફલાતૂન મલ્ટીબેગર બને તે સંભાવના મજબૂત છે.

રૂા. ૩૭૬૭વાળા **ડીમાર્ટ**માં અત્યારે ટૂંકી વધઘટનો તબક્કો ચાલી રહ્યો છે અને ભાવ એકદમ ઝડપથી વધે તે આશા ઓછી છે. જ્યારે તાતા ગ્રૂપની ટ્રેન્ડ રૂા. ૨૦૬૦ ઉપર છે અને તેમાં આગામી દિવસોમાં હજી ધીરે ધીરે ભાવ સુધરે તો નવાઈ નહિ લાગે.

પ્રાદેશિક લેવલ ઉપર કામ કરતી ઓશિયા હાઇપર રીટેઇલમાં અત્યારે રૂા. ૫૫નો ભાવ આવ્યો છે. હજી રૂા.૨-૪ વધી શકે પરંતુ વેલ્યએશન અતિશય મોંઘું થઈ ગયું હોવાથી તેમાંથી નીકળતા જવું સલાહભરેલ છે. **અરવિંદ ફેશન**નો શેર અત્યારે રૂા. ૩૬૦ ઉપર છે અને આ શેરમાં આવતા થોડા

POLYLINK POLYMERS (INDIA) LIMITED CIN No: L17299GJ1993PLC032905

Registered Office: 229-230, Village: Valthera, Taluka - Dholka, Distt. Ahmedabad, Gujarat - 382225

> Ph No.: 079-26427800, Fax: 079-26421864 Website:www.polylinkpolymers.com E-mail: polylink@polylinkpolymers.com

નોટિસ

સેબી(લિસ્ટિંગ ઓબ્લિગેશન તથા ડિસક્લોઝર રીક્વાયરમેન્ટ) રેગ્યુલેશન,૨૦૧૫ ન રેગ્યુલેશન ૨૯ તથા રેગ્યુલેશન ૪૯ અન્વયે નોટિસ પાઠવવામાં આવે છે કે તા. ૦૭મી નવેમ્બર ૨૦૨૩,મંગળવારનાં રોજ કંપનીના બોર્ડ ઓફ ડાયરેક્ટર્સની મીટિંગ મળશે,જેમાં ૩૦મી સપ્ટેમ્બર,૨૦૨૩ ના રોજ પૂરા થયેલા કર્વાટર અને અર્ધ-વાર્ષિક અનઓડિટેડ નાણાંકીય પરિણામો પર વિચારણા થશે તેમજ મંજૂર કરવામાં આવશે અને અન્ય બીઝનેસ આઇટમો.

આ નોટીસ કંપનીની વેબસાઇટ www.polylinkpolymers.com અને સ્ટોક એક્ષચેંજની વેબસાઇટ www.bseindia.com ઉપર પણ જોઇ શકાશે.

> પોલીલીંક પોલીમર્સ(ઇન્ડીયા)લીમીટેડ બોર્ડ ઑફ ડાયરેક્ટર્સના હુકમ થી

તારીખઃ૨૬.૧૦.૨૦૨૩ સ્થળ :અમદાવાદ

સહી/-અંકીત વગેરીયા કંપની સેક્રેટરી

Canara Bank Q2FY24 result: Net

CHANAKYA

Ola Electric in 'giga' drive: Rs 3,200 crore to fund its EV business

Ola Electric announced that it has secured about Rs 3,200 crore in funding as part of its equity and debt round. This funding was obtained from Temasek-led marquee investors and project debt from State Bank of India. The funding round, which includes equity, has raised the Bengaluru-based firm's valuation to \$5.5 billion, up from its previous valuation of \$5 billion, according to sources.

The funds raised are expected to create an interim event and pave the way for an initial public offering (IPO), which may be in the range of \$800 million to \$1 billion.

A person familiar with the company's strategy said, "Ola is planning to go public in the near future. The public offering is expected to be one of the largest automotive IPOs in India." Sources indicate that other investors participating in the funding round alongside Temasek include DIG Investment and Tiger Global Management.

The raised funds will be utilised to expand Ola's electric vehicle (EV) business and establish India's first lithiumion (Li-ion) cell manufacturing facility in Krishnagiri (Tamil Nadu).

These funds will also enable Ola Electric to accelerate the growth of its two-wheeler manufacturing capacity and facilitate the launch of electric motorcycles, followed by electric cars, and expedite the construction of the Gigafactory.

Bhavish Aggarwal, founder and chief executive officer of Ola Electric, said, "At Ola, our vision is to end the ICE (internal combustion engine) age in automobiles, and our upcoming Gigafactory will be a big leap in India's journey towards becoming a global EV hub. We are committed to

Unilever, one of the world's

largest fast-moving consumer

goods (FMCG) companies and

the parent firm of Hindustan

Unilever (HUL), expects a

possible decline in prices of

products in a few categories in

India on the back of softening

commodity prices and

"A couple of our categories

in India, such as fabric cleaning

and skin cleansing, are very

heavily correlated to the

underlying commodity prices,

and local competition has also

entered the market. We have to

simply adjust pricing there in

competitiveness and our

volume position," Graeme

Pitkethly, chief financial officer

of Unilever, told investors on

Thursday after the firm's

The Unilever management

also pointed out that India's

FMCG market was seeing a

gradual recovery with growth

led by urban areas, while rural

areas continued to remain

subdued. (With inputs from

Due to the re-entry of

Reuters)

September-quarter earnings.

to

maintain

increasing local competition.

developing core technologies in EVs and cells and are rapidly scaling up manufacturing to accelerate the transition to sustainable mobility further. Our investors and lenders have shown deep faith in Ola's vision."

In January of the previous year, Ola Electric raised over \$200 million from Tekne Private Ventures, Alpine Opportunity Fund, Edelweiss, and others, valuing the EV manufacturer at \$5 billion.

In September 2021, Ola Electric raised \$200 million led by Falcon Edge Capital, SoftBank, and others, at a valuation of \$3 billion.

The company competes with Ather Energy, Okinawa Autotech, Ampere EV by Greaves, Hero Electric, and TVS Motor Company. It is also planning to produce electric cars, which will put the company in competition with Tata Motors and Mahindra & Mahindra, as well as global giants like Tesla and Hyundai. The company's substantial investments in research and development and cell manufacturing are expected to underpin the success of its future products.

Ola Electric was selected by the government as the only Indian EV company under its ambitious Production-Linked Incentive (PLI)-Advanced Chemistry Cell (ACC) Scheme, receiving a maximum capacity of 20 gigawatt hour (GWh). The firm stated that the PLI-ACC Scheme will be instrumental in making India self-reliant and localising the most critical aspects of the EV value chain.

Ola is establishing a Li-ion cell manufacturing facility near its Futurefactory in Krishnagiri. This facility is the first of its kind for Li-ion cell manufacturing in India, with an initial capacity of 5 GWh in Phase-I. It will be further scaled up in phases to 100 GWh at full capacity.

Ola has made substantial investments to diversify its portfolio with pioneering innovation in cell technology. The upcoming Gigafactory in Krishnagiri, expected to be operational by early next year, will be equipped to manufacture cells indigenously at scale.

Ola Electric also recently expanded its scooter portfolio to include five products with prices ranging from Rs 89,999 to Rs 1.47 lakh. Unveiled as part of Ola's annual flagship event last month, the S1 Pro, S1 Air, S1X (3 kilowatt hour, or kWh), S1X (2 kWh), and S1X+ are built on a newer and advanced Gen2 platform, making them some of the best EV options across various price points currently available in the market.

Ola has also introduced its motorcycle lineup, set to be launched by the end of next year. This lineup includes four models: Diamondhead, Adventure, Roadster, and Cruiser, reflecting world-class design standards.

According to an Entrackr report, Ola Electric posted Rs 373 crore in operating revenue during 2021-22 (FY22), compared to Rs 86 lakh in 2020-21. However, it also saw a fourfold rise in losses, reaching Rs 784 crore in FY22.

In August, Ola Electric announced that it continues to dominate the EV two-wheeler segment and has maintained its market leadership for the past year consecutively.

With about 19,000 units registered in August (Vahan data), Ola achieved a year-onyear growth of over 400 per cent compared to the corresponding period last year. Ola reported maintaining a market share of about 30 per cent during August.

Tata Sons to infuse Rs 2,000 crore in loss-making subsidiary Tata Tele

Tata Sons, the holding company of the Tata group, will have to infuse an additional Rs 2,055 crore in its loss-making subsidiary Tata Teleservices as the latter's bonds worth Rs 940 crore are due for repayment on November 10. Another tranche of bonds worth Rs 1,115 crore are due by February next year, say banking sources.

Bankers say since Tata Teleservices does not have enough financial resources, Tata Sons will have to chip in these funds so the company can meet its financial obligations.

Tata Sons has already repaid Rs 46,000 crore worth of debt to date of Tata Teleservices in the past few years. In 2018, Tata Sons had also paid \$1.27 billion to NTT Docomo to buy back 26 per cent in the group telecom venture Tata Teleservices after the Japanese telecom giant exercised its right to exit the joint venture.

For the first half of the ongoing financial year, the company reported a loss of Rs 672 crore on total income of Rs 1,046 crore, according to filings with the stock exchanges.

An email sent to Tata Sons did not elicit any response. Bankers said Tata Teleservices has obtained a support letter from its holding company indicating it will take necessary

financial action to organise any

shortfall in liquidity.

The company's net worth

was negative Rs 17,832 crore as

on September this year.

Interestingly, Tata Teleservices, one of the first companies to start wireless telephone services in India, has become a cash burner for the salt-to-software group. In its annual report for 2022, Tata Sons had pegged the gross liabilities of Tata Teleservices and its listed subsidiary, Tata Tele Maharashtra, at Rs 19,638 crore, with the company owing the government an adjusted

On October 20, the company filed a curative petition in the Supreme Court to reconsider the levy of interest, and penalty and interest on the penalty claiming errors in calculations by the department telecommunications and a review petition is pending with the Supreme Court. The matter

The deposits worth Rs 1

trillion will get repriced in the

coming quarters, impacting the

NIM. Bank is focusing on NII,

Non-interest income

comprising fees, commissions,

gross revenue (AGR).

Punjab National Bank profit **zooms 327% to Rs 1,756 crore** in O2FY24

is pending.

for FY24.

Goel said.

Public-sector lender Punjab National Bank's net profit for the July-September quarter (Q2FY24) jumped a

whopping 327.14 per cent yearon-year (Y-o-Y) to Rs 1,756 crore owing to a substantial rise in its net interest income (NII) and decline in credit



0.5 per cent higher at Rs 69.81 a share on the BSE. Its capital adequacy ratio (CAR) stood at 15.09 per cent, with tier-1 at 12.02 per cent at the end of

and Chief Executive A K Goel said there was no immediate requirement for capital. The bank has raised Rs 6,090 crore through additional tier-I and tier-II bonds in the first half ended September.

The lender's NII expanded 29 per cent Y-o-Y to Rs 9,923 crore in Q2. Sequentially, NII rose from Rs 9,544 crore in Q1

PNB's net interest margin (NIM) expanded to 3.11 per cent in Q2, compared to 3 per Sequentially, NIM increased from 3.08 per cent in Q1FY24, according to an analyst

The bank has guided for NIM to be about 2.9-3 per cent non-performing assets (NPAs) declined to Rs 3,019 crore in Q2, from Rs 3,556 crore in the yearago period. Sequentially as

well, provisions declined from

Advances grew 13.43 per cent Y-o-Y to Rs 9.41 trillion in Q2FY24, the bank said in a statement.

Total deposits increased 9.75 per cent YoY to Rs 13.09 trillion. The share of low-cost deposits — current account and saving account (CASA) was 42.15 per cent at the end of September, down from 44.91 per cent a year ago.

The asset quality profile a year ago. Sequentially, it was down from 7.73 per cent in June

Net NPAs declined from 3.80 per cent in September to 1.47 per cent in the year-ago month. Sequentially, net NPAs were up from 1.98 per cent in

profit rises 42.8% at Rs 3,606 crore Canara Bank's net profit for

> to 2.83 per cent in Q2FY23. Sequentially, NIM moderated from 3.05 per cent in Q1FY24, presentation. The bank has guided for NIM to be about 3.05 per cent for FY24.

in the quarter ended June (Q1FY24). Its Capital adequacy ratio (CAR) stood at 16.2 per cent,

with Tier-1 at 13.6 per cent at the end of September. K Satyanaranaya Raju, its

the quarter ended September

(Q2FY24) grew 42.8 per cent

year-on-year (Y-o-Y) to Rs

3,606 crore, thanks to a

substantial rise in net interest income (NII) and stable asset

Sequentially, the public-

sector lender's profit went up

2.01 per cent from Rs 3,535 crore

managing director and chief executive, the present CAR is well above expectation of markets (14 per cent). Bank has approval to raise upto Rs 7.500 crore through Additional Tier I and tier II bonds and will raise capital at right opportunity subject to market conditions.

NII expanded 19.76 per cent to Rs 8,903 crore in Q2FY24, compared to Rs 7,434 crore in the same quarter a year ago. Sequentially, NII rose by 2.73 per cent from Rs 8,666 crore in

The bank's net interest margin (NIM) expanded to 3.02 per cent in Q2FY24, compared according to an analyst

However, MD& CEO said there is pressure on liquidity and if that situation continues, NIM may be between 2.90 to 3.05 per cent.

Non-interest income comprising fees, commissions, treasury income and recoveries declined by 3.94 per cent YoY to Rs 4,635 crore. Sequentially, it declined marginally from Rs 4,819 crore in O1FY24.

The lender's provisions for non-performing assets (NPAs) declined to Rs 2,200 crore in Q2, from Rs 2,745 crore in the year-ago period. Sequentially as well, provisions declined from Rs 2,417 crore in Q1FY24.

Advances grew 12.11 per cent YoY to Rs 9.23 trillion in

Q2FY24. The retail, Agriculture and MSME Credit grew by 13.63 per cent to Rs 5.16 trillion, accounting for 56 per cent of total Advances, the bank said in a statement.

It expects to grow its loan book by 10.5 per cent in the current financial year.

Total deposits increased 8.66 per cent YoY to Rs 12.32 trillion. The share of low-cost deposits - current account and saving account (CASA) — was 32.15 per cent at the end of September, down from 34.02 per cent a year ago.

The asset quality profile improved, with gross NPAs declining to 4.76 per cent in September from 6.37 per cent a year ago. Sequentially, it was down from 5.15 per cent in June

Net NPAs declined from 1.41 per cent in September to 2.19 per cent in the year-ago month. Sequentially, net NPAs were up from 1.57 per cent in June 2023.

The provision coverage ratio improved to 88.73 per cent in September from 85.36 per cent a year ago.

See huge opportunity to expand in Tier-II, says Marks & Spencer India

Marks & Spencer India (M&S India) is actively exploring the potential for expansion in Tier-II cities across the country, as it currently operates 40 per cent of its stores in these cities. Despite having a significant presence in Tier-I markets, M&S India recognises untapped opportunities for further expansion in these

Ritesh Mishra, managing director at M&S India, said, "Tier-II cities are of paramount importance to us, as there is still room for growth in Tier-I markets."

M&S India places a high priority on driving growth

quarter of its sales already originate from e-commerce. Mishra emphasised that physical stores also play a pivotal role in driving business growth.

One of the brand's standout categories is winter wear, which has shown an impressive year-on-year growth of 47 per cent.

Linen-based merchandise has also exhibited strong growth compared to the previous year, and lingerie, a cornerstone of the brand, contributes to a quarter of its total sales.

Despite increasing competition in the fashion through online channels, as a sector, with foreign brands months

entering the Indian market, Mishra firmly believes that M&S India's value proposition remains strong. He asserts that the brand faces no significant headwinds, saying, "We are confident that we have the right brand proposition, product strategy, pricing strategy, and strategic mall locations."

M&S India recently celebrated the opening of its 100th store in the country. Each of its stores covers a range of 15,000-20,000 square feet. Mishra announced plans for further expansion, aiming to achieve a total retail area of 1.4 million square feet. He also noted that the brand has successfully opened one store per month for the past six

Adani Group seeking to raise \$4 bn to fund green hydrogen plans

Billionaire Gautam Adani's Adani Group is seeking to raise as much as \$4 billion to help develop manufacturing plants that would produce low-cost green hydrogen, according to people familiar with the matter.

Adani New Industries Ltd., a wholly owned subsidiary of flagship company Adani Enterprises Ltd., will take the lead raising the money from domestic and international banks and is in early-stage talks with several lenders, the people said, asking not to be identified because the details are private.

Representatives for Adani didn't respond to a request for

France's TotalEnergies SE and Adani said in June they plan to invest \$5 billion to produce green hydrogen and related products in India, as the world's third-largest polluting nation seeks to decarbonize. Gautam Adani has said in the past that 75% of the group's forecast capital expenditure will be in green businesses and his companies plan to invest \$20 billion over the next decade in renewables, green component manufacturing and related infrastructure.

Tycoons like Adani and his rival Mukesh Ambani are betting on green hydrogen as Prime Minister Narendra Modi seeks to establish India's leadership in the transition toward cleaner technology.

"Green hydrogen holds a strong promise for India's future energy self-reliance," Adani's website states. "It is not too difficult to imagine a

scenario where green hydrogen at a price of less than \$1/kg — coupled with the projected reduction in the cost of combined cycle hydrogen turbines and fuel cells - will not only allow the country to make a transition from fossil

fuels, but also free India from the debilitating financial burden of energy imports."

Adani New Industries will conduct the fresh capital raising independent of Total,

Date: 26.10.2023

Place: Ahmedabad

the people said. One of the first projects that the money will be put toward is a 1 million metric tons per annum green hydrogen facility being built in Gujarat, they said. Production from that plant is expected to start in

A successful project finance close would demonstrate the ports-topower conglomerate is winning back the support of lenders after corporate fraud allegations levied in late January by Hindenburg Research.

While Adani Group denied strongly accusations, its bonds and shares plunged and most are yet to reach their prior peaks. A court-mandated probe by India's market regulator is underway to assess if the conglomerate violated any local securities laws.

POLYLINK POLYMERS (INDIA) LIMITED Registered Office: 229-230, Village: Valthera, Taluka – Dholka, Distt. Ahmedabad, Gujarat 382225

CIN: L17299GJ1993PLC032905 E-MAIL: polylink@polylinkpolymers.com

PH: 079-26427800 Fax: 079-26421864 NOTICE

Pursuant to Regulation 29 read with Regulation 49 of SEBI (Listing obligation and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, Notice is nereby given that a Meeting of the Board of Directors of the Company is Scheduled to be held on Tuesday, 07th November, 2023 Inter alia to consider and take on record the Un-audited Financial Results for the Quarter and Half year ended 30th September 2023 and other Business

The Said Notice may also be accessed on the Company's Website at www.polylinkpolymers.com and on the Stock Exchange Website at www.bseindia.com

> For Polylink Polymers (India) Limited Ankit Vageriya **Company Secretary**

it has seen some increased media intensity. "Our performance in India

smaller players in the country,

remains competitive, with price and volume both positive," Pitkethly said.

Unilever expects price adjustments

Unilever's new Chief Executive Hein Schumacher on Thursday laid out long-awaited plans to simplify the business after admitting it had underperformed in recent years.

Schumacher, who took up



the role in July, said the company would now focus on 30 key brands which account for 70 per cent of its sales. It will focus on improving its gross margin and not undertake any major or transformational acquisitions, he said.

"Our performance in recent years has not matched our potential. The quality of our growth, productivity and returns have all underdelivered," Schumacher said.

Unilever reported a 5.2 per cent rise in underlying sales, meeting analysts' average

in India, says CFO Graeme Pitkethly forecast, a company-provided consensus showed. Underlying price growth for the third quarter was 5.8 per cent while underlying volumes were down 0.6 per cent.

> Last week, HUL reported a net profit of Rs 2,656 crore for the September quarter, down 0.3 per cent from Rs 2,665 crore posted a year ago. Revenue, on the other hand, rose 3.1 per cent year-on-year (Y-o-Y) to Rs 15,364 crore. The maker of Tin detergents also registered a volume growth of 2 per cent during the quarter.

> The management of HUL had said the company had reduced product prices over the past 8-9 months following a correction in the prices of commodities used by HUL in three-fourths of its business home care and personal care.

"We are taking prices down as we've been doing over the past 8-9 months, and the transition from high to low prices in the market takes time. Volume recovery will be gradual, which is exactly what we are seeing now," Rohit Jawa, chief executive officer and managing director of HUL, said last week.

Jawa has also said that the company continues to witness pressures at the mass end

based bank's profit went up from Rs 1,255 crore in the quarter ended June (Q1FY24).

The bank's stock closed

PNB Managing Director

cent in the year-ago quarter. presentation.

cent Y-o-Y to Rs 3,028 crore. The lender's provisions for

Rs 4,374 crore in Q1FY24.

improved, with gross NPAs declining to 6.96 per cent in September from 10.48 per cent